Word onze nieuwe adviseur/verkoper

Ben jij een enthousiaste professional met een passie voor groenbeheer en gras(sport)velden? Krijg je energie van klantcontact en vind je het leuk om klanten te adviseren over duurzame en kwalitatieve oplossingen? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wat ga je doen?

Als adviseur/verkoper ben jij een belangrijk aanspreekpunt voor onze klanten. Je combineert deskundig advies met commercieel inzicht en bouwt aan langdurige klantrelaties.

- Je adviseert gemeenten, golfbanen, groenaannemers en betaald voetbalorganisaties over ons complete assortiment;
- Je onderhoudt en versterkt bestaande klantrelaties en bouwt actief aan een nieuw netwerk;
- Je geeft deskundig advies en denkt mee over duurzame oplossingen, van bodemverbeteraars tot specialistische middelen;
- Je signaleert ontwikkelingen in de markt en weet commerciële kansen te benutten;
- Je werkt nauw samen met je collega's in een klein team
- Je werkt intensief samen en wordt gecoacht door de directeur.

Wat bieden wij jou?

Bij ProGrasS krijg je veel ruimte om zelfstandig te werken, verantwoordelijkheid te nemen en jezelf verder te ontwikkelen. Daarnaast kun je rekenen op:

- een uitdagende en afwisselende functie waarin geen dag hetzelfde is;
- een klein en hecht team met korte lijnen en een informele werksfeer;
- volop mogelijkheden voor persoonlijke en vakinhoudelijke ontwikkeling;
- interne en externe opleidingen en cursussen;
- goede arbeidsvoorwaarden en een toekomstgerichte pensioenregeling;
- een dienstverband van 32 tot 40 uur per week, met de mogelijkheid om gedeeltelijk vanuit huis te werken;
- een auto, laptop, iPad en smartphone van de zaak.

Wie ben jij?

Je bent een gedreven en klantgerichte adviseur die energie krijgt van persoonlijk contact en het opbouwen van duurzame relaties. Je beschikt over:

- mbo+/hbo-werk- en -denkniveau, bij voorkeur in een groene richting, of relevante werkervaring;
- enkele jaren ervaring in advies en/of verkoop en affiniteit met de professionele groensector;
- bij voorkeur kennis van bodem, bemesting, graszaden en aanverwante producten;
- rijbewijs B;
- goede communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels; kennis van de Duitse taal is een pré.

Wie zijn wij?

ProGrasS is al bijna veertig jaar specialist in groenbeheer en gras(sport)velden. We combineren jarenlange vakkennis met innovatieve producten en praktische oplossingen voor de aanleg en het onderhoud van grasvelden.

Onze kracht zit niet alleen in het leveren van kwaliteitsproducten. We ondersteunen onze klanten vooral met deskundig advies en denken actief mee over de beste oplossing voor iedere situatie. Ook voor onder andere grond- en wateranalyses en ziektediagnoses kunnen klanten bij ProGrasS terecht.

Klaar om samen met ons te werken aan de beste gras(sport)velden en golfbanen van Nederland?

Stuur je cv en motivatie naar **mtimmerman@prograss.nl** of neem telefonisch contact op met Mark Timmerman via **06-51511469**. Ook als je eerst meer wilt weten over de functie, kun je gerust contact met hem opnemen.